

DUREE : 7H

POUR QUI ?

COMMERCIAUX

MODALITE DE LA FORMATION :

☒ En présentiel

☐ En distanciel

MODALITES D'EVALUATION :

questionnaire acquisition des acquis

PRIX DE LA FORMATION :

3500

ACCESSIBILITE AUX PSH :

Pour les personnes porteuses de handicap, n'hésitez à nous contacter pour échanger ensemble

LIEU DE LA FORMATION :

A définir avec le client

CONTACT :

Valérie March
06.81.25.84.49
valmarch@gmail.com

Intitulé : Comment développer une clientèle industrielle en utilisant LinkedIn ?

Intervenant : MARCH VALERIE

PREREQUIS

Avoir créé son profil LinkedIn

OBJECTIFS GENERAUX

Créer un profil efficace sur LinkedIn pour présenter POS
Tuning de manière efficace par rapport au secteur
entreprises Définir une stratégie de développement de
réseau utile à la conquête de clients industriels Maîtriser la
recherche de prospects sur LinkedIn pour les approcher
Communiquer sur l'entreprise et son expertise

MODALITES PEDAGOGIQUES

- Apports théoriques et pratiques via des démonstrations, mise en œuvre immédiate et directe par les participants lors de la formation.
- Exercices de mise en pratique individuelle entre les deux sessions virtuelles
- Utilisation d'applications digitales support de la formation.

PROGRAMME

Classe virtuelle # 1 : Optimiser son profil et développer son réseau de contacts -
Paramétrer son compte pour maîtriser l'information que l'on diffuse et sa visibilité - -
Créer un profil professionnel, efficace, présentant POS Tuning pour faciliter la conquête client.
Développer un réseau de contacts utile à la conquête de clients industriels en 4 étapes :
o Définir son écosystème pour orienter le développement de son réseau LinkedIn
o Apprendre à diagnostiquer son réseau LinkedIn
o Définir son plan de développement réseau
o Réussir ses demandes de contact

Classe virtuelle # 2 : Choisir et pratiquer des actions pour conquérir sur LinkedIn - - -
Rechercher des prospects sur LinkedIn pour les approcher (tactique de l'aigle)
Rédiger des demandes de contact efficaces pour vous différencier et bien enclencher la relation - en s'appuyant sur l'IA
Faire rayonner POS Tuning pour faciliter la conquête : comment commenter et partager des actualités (tactique du dauphin), comment le faire plus facilement avec l' IA.

Formation sur mesure à la demande du client

La formation est dispensée toute l'année, contactez-moi pour envisager la période la plus propice pour vous et vos équipes