

Référence offre : GEIQ-02749  
Lieu de travail : Amiens (80000)  
Réfèrent GEIQ : Eva FICHAUX

## DEFINITION DE POSTE

Le GEIQ Emploi & Handicap est une association multisectorielle de 180 employeurs en Hauts-de-France et Normandie. Notre objectif est de participer activement à l'emploi des personnes handicapées. Nous assurons une mise à disposition du personnel, en favorisant une montée en compétences des salariés via la formation interne ou externe. Nous rejoindre, c'est avant tout partager nos valeurs de la promotion sociale, de la diversité et de la relation humaine. Descriptif de ton futur poste : En intégrant notre #TeamGEIQ, accompagnée par ta manager, tu vas intégrer une équipe de développement commerciale dynamique et chaleureuse composée de 3 personnes ! Serais-tu la 4ème ? En tant qu'Ambassadeur du GEIQ E&H, ta super mission sera de promouvoir notre structure et d'en assurer son développement commercial en Picardie.

Dans notre métier, il n'existe pas de journée type, notre activité quotidienne est riche de déplacements, de rencontres et de découverte. Tes principales missions seront les suivantes :

- Faire adhérer de nouvelles entreprises au dispositif GEIQ (prospection active, phoning, emailing, prise de RDV)
- Promouvoir le GEIQ E&H auprès des entreprises du territoire (par téléphone, par mail, en RDV, en forum professionnel ,...)
- Développer et fidéliser ton portefeuille d'entreprises adhérentes. Partenaire clé dans la relation entreprise, tu seras

l'interlocuteur principal et force de proposition et de conseil envers nos adhérents.

- Assurer le suivi des adhérents tout au long du processus de la prospection à la concrétisation de l'adhésion en passant par la définition des besoins en recrutement.
- Créer des parcours de formation pour permettre à nos salariés mis à disposition de monter en compétences sur le poste recruté.

## CONDITIONS D'EXERCICE

Date d'embauche : 02/12/2024  
Type de contrat : CDD  
Durée : 6 (mois)  
Nombre de poste à pourvoir : 1  
Temps de travail : Temps complet  
Horaires de travail : Du lundi au vendredi  
Lieu de travail : Amiens (80000)  
Accessibilité :  
Immersion :

## PRE-REQUIS ET SAVOIR-ETRE ATTENDUS

Diplôme requis : BAC + 2

Es-tu le talent que nous recherchons ?

- Titulaire d'un Bac +2 minimum en RH, une première expérience dans la prospection et la relation entreprise est exigée (idéalement au sein d'une agence de travail temporaire).
- Permis B et véhicule personnel indispensable.
- Tu as la fibre commerciale et souhaites avoir une diversité d'interlocuteurs.
- Tu aimes convaincre.
- Si tu as des connaissances en Ressources Humaines et sur le handicap, alors c'est un atout supplémentaire
- Tu es réactif, tu as le sens du résultat et du service client alors ce poste est fait pour toi !

Pour te convaincre un peu plus :

- CDD 6 mois renouvelable
- Un parcours d'intégration personnalisé est prévu à notre siège sur Marcq-en-Baroeul lors de ta prise de fonction pour te former à nos outils, nos process et notre activité.
- 5 semaines de congés payés (au prorata du temps travaillé)
- 14 jours de RTT (au prorata du temps travaillé)
- Mutuelle entreprise
- Prime semestrielle sur objectifs
- Charte du télétravail
- Ordinateur Portable + téléphone

Et surtout une bonne ambiance assurée !

Tu as lu jusqu'au bout notre annonce et on a réussi à te convaincre, alors n'hésites plus et postules parmi nous !