

OFFRE DE FORMATION

DUREE : 14 heures

POUR QUI ?

Porteur de projet, entrepreneur, indépendant, freelance, toute personne souhaitant contribuer au développement commercial de activité d'une petite structure

MODALITE DE LA FORMATION :

- En présentiel
 En distanciel

MODALITES D'EVALUATION :

Questionnaire, mise en situation

PRIX DE LA FORMATION :

Stage inter-entreprises : 700,00 € par stagiaire
Stage en vos locaux : sur devis
Tarif exonéré de TVA

ACCESSIBILITE AUX PSH :

Pour les personnes porteuses de handicap, n'hésitez à nous contacter pour échanger ensemble

LIEU DE LA FORMATION :

inter-entreprises
Possibilité d'animer ce stage en vos locaux

CONTACT :

Floriane Gervois
Conseillère commerciale
06 48 29 77 20
contact@caragana.fr

Intitulé : Booster sa démarche commerciale

Intervenant : FLORIANE GERVOIS

PREREQUIS

Aucun

OBJECTIFS GENERAUX

- Connaître les points clés de la démarche commerciale
- Connaître les moyens de prospection et fidélisation des clients
- Structurer son organisation commerciale

MODALITES PEDAGOGIQUES

Apports théoriques, échanges, partage d'expérience, application pratique

PROGRAMME

- 1 – Les bases de la démarche commerciale
- 2 – La prospection
- 3 – De la relation client à la fidélisation
- 4 – Le Plan d'Action Commerciale (PAC)
- 6 – OPTION : Applications pratiques individualisés (de 0.5 jour à 1 jour)

Formation sur mesure à la demande du client

v 03-2024

La formation est dispensée toute l'année, contactez-moi pour envisager la période la plus propice pour vous et vos équipes