

# OFFRE DE FORMATION

DUREE : 14 heures

## POUR QUI ?

Porteur de projet, entrepreneur, indépendant, freelance, toute personne souhaitant contribuer au développement commercial de activité d'une petite structure

## MODALITE DE LA FORMATION :

En présentiel

En distanciel

## MODALITES D'ÉVALUATION :

Questionnaire, mise en situation

## PRIX DE LA FORMATION :

Stage inter-entreprises : 700,00 € par stagiaire  
Stage en vos locaux : sur devis  
Tarif exonéré de TVA

## ACCESSIBILITE AUX PSH :

Pour les personnes porteuses de handicap, n'hésitez à nous contacter pour échanger ensemble

## LIEU DE LA FORMATION :

inter-entreprises  
Possibilité d'animer ce stage en vos locaux

## CONTACT :

Floriane Gervois  
Conseillère commerciale  
06 48 29 77 20  
contact@caragana.fr

Intitulé : Booster sa démarche commerciale

Intervenant : FLORIANE GERVOIS

## PREREQUIS

Aucun

## OBJECTIFS GENERAUX

- Connaître les points clés de la démarche commerciale
- Connaître les moyens de prospection et fidélisation des clients
- Structurer son organisation commerciale

## MODALITES PEDAGOGIQUES

Apports théoriques, échanges, partage d'expérience, application pratique

## PROGRAMME

- 1 – Les bases de la démarche commerciale
- 2 – La prospection
- 3 – De la relation client à la fidélisation
- 4 – Le Plan d'Action Commerciale (PAC)
- 6 – OPTION : Applications pratiques individualisés (de 0.5 jour à 1 jour)

La formation est dispensée toute l'année, contactez-moi pour envisager la période la plus propice pour vous et vos équipes